

Übersicht Offene Workshops und wichtige Termine 2018

1. Quartal 2018

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
17., 24., 31.1.		Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
22. – 23.1.		Verhandlungstechnik	BWI Zürich	CH
1.3. – 2.3.	17.5.	Proactive Akquisition	Raum Zürich	CH
1.3. – 2.3.	17.5.	Der kraftvolle Jahresstart	Raum Zürich	CH
6.3. – 7.3.	16.5.	Consulting Skills	Raum Zürich	CH
6.3. – 8.3.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
7.3. – 8.3.		Kommunikation in Führung und Alltag	BWI Zürich	CH
8.3. – 9.3.	18.5.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
8.3. – 9.3.	18.5.	Scrum it! – Adaptierte Methoden für den agilen Projektvertrieb	Raum Zürich	CH
13. – 14., 28.3.		Selbstmanagement im Projekt	BWI Zürich	CH
16.3.		Veränderungen im Unternehmen gestalten	BWI Zürich	CH

2. Quartal 2018

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
25.4. – 27.4.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
24.5. – 25.5.	17.8.	Competitive Sales / Sales DNA	Raum Zürich	CH
6.6. – 8.6.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
7.6., 28.8. - 29.8.	23.10.	Key Account Management, Auf- und Ausbau von Schlüsselkunden	Raum Zürich	CH
8.6.2018	-	Erfa-Tag für Führungskräfte	Raum Zürich	CH



3. Quartal 2018

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
21.8. – 22.8.	24.10.	Consulting Skills	Raum Zürich	CH
23.8. – 24.8.	26.10.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
23.8. – 24.8.	26.10.	Scrum it! – Adaptierte Methoden für den agilen Projektvertrieb	Raum Zürich	CH
7.6., 28.8. – 29.8.	23.10.	Key Account Management, Auf- und Ausbau von Schlüsselkunden	Raum Zürich	CH
30.8. – 31.8.	25.10.	Proactive Akquisition	Raum Zürich	CH
4., 11., 18.9.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
5.9. – 6.9.		Verhandlungstechnik	BWI Zürich	CH
6.9. – 7.9.		Kommunikation in Führung und Alltag	BWI Zürich	CH
12., 13., 27.9.		Selbstmanagement im Projekt	BWI Zürich	CH

4. Quartal 2018

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
22. – 24.10.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
6.11. – 7.11.	24.1.2019	Consulting Skills	Raum Zürich	CH
8.11. – 9.11.	25.1.2019	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
8.11. – 9.11.	25.1.2019	Scrum it! – Adaptierte Methoden für den agilen Projektvertrieb	Raum Zürich	CH
6., 13., 21.11.	-	Projekt-Management / Methodik und Instrumente	BWI Zürich	CH
22.11. – 23.11.	-	Abschluss statt Verschiebung	Raum Karlsruhe-Stuttgart	D
29.11. – 30.11.	-	Abschluss statt Verschiebung	Raum Zürich	CH