

Übersicht Offene Workshops und wichtige Termine 2021

4. Quartal 2020

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
30.9., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q4 – Abschluss statt Verschiebung	Hombrechtikon	CH
19.10.		Consultative Wording and Writing	online	CH
5.11. – 6.11.	13.1.2021	Consulting Skills 4.0	online	CH
17.11. – 18.11.	14.1.2021	Leadership 4.0 für Führungskräfte	online	CH
19.11. – 20.11.	15.1.2021	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	online	CH
19.11. – 20.11.	15.1.2021	Scrum-it! – Agile Transformation in Vertrieb, Service, PM, Marketing	online	CH
26.11. – 27.11.	5.2.2021	Proactive Akquisition / Business Development 4.0	online	CH
1.12. – 2.12.	4.2.2021	Competitive Sales – Sales DNA 4.0	online	CH
3.12. – 4.12.		Abschlüsse und kurze Verkaufszyklen statt Verschiebungen	online	CH

1. Quartal 2021

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
13.1., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q1	online	CH
14.1. – 15.1.		Leadership 4.0 für Führungskräfte	2 Tage, online	CH
21.1. – 22.1.	17.3.	Kommunikation und Agilität für Projektleiter	Hombrechtikon	CH
21.1. – 22.1.	17.3.	Kommunikation und Agilität für Service-Organisationen	Hombrechtikon	CH
15.2. – 29.3.		Proactive Akquisition / Business Development 4.0	6 Halbtage, online	CH
11.3. – 12.3.	21.5.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	online	CH
18.3. – 19.3.	20.5.	Scrum-it! – Agile Transformation in Vertrieb, Service, PM, Marketing	online	CH



2. Quartal 2021

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
7.4., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q2 – Key Account Management	online	CH
11.6.		Internationaler Kundentag	Raum Zürich	CH
25.6., 24.8. – 25.8.	27.10.	Key Account Management im Kontext Industrie 4.0 / IoT	Raum Zürich	CH

3. Quartal 2021

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
1.7., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q3 – Sales 4.0	online	CH
26.8.- 27.8.	29.10.	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
31.8. - 1.9.	28.10.	Proactive Akquisition / Business Development 4.0	Raum Zürich	CH
2.9. – 3.9.	29.10.	Scrum-it! – Agile Transformation in Vertrieb, Service, PM, Marketing	Raum Zürich	CH

4. Quartal 2021

Workshop	Follow Up	Thema	Ort	Land
3.11., 17:00		Roundtable zum Verkaufsjahr Q4 – Abschluss statt Verschiebung	online	CH
11.11.- 12.11.		Leadership 4.0 für Führungskräfte	Raum Zürich	CH
18.11. - 19.11.	21.1.2022	Consultative Selling – Industrie 4.0 erfordert Sales 4.0	Raum Zürich	CH
23.11. – 24.11.	20.1.2022	Proactive Akquisition / Business Development 4.0	Raum Zürich	CH
25.11. - 26.11.	21.1.2022	Scrum-it! – Agile Transformation in Vertrieb, Service, PM, Marketing	Raum Zürich	CH
2.12. – 3.12.		Abschlüsse und kurze Verkaufszyklen statt Verschiebungen	Raum Zürich	CH